Sede Operativa
Via U.Bonino n.1
Complesso SITAT Scale A e B 1 Piano
98124 Messina

Sede staccata

C.da S.Teodoro Lotto n.6
Zona Industriale
98051 Barcellona P.G. (ME)

www.netpassword.it
info@netpassword.it

Info Line
090 9701746

PASSword
informatica & comunicazione

maxmagma

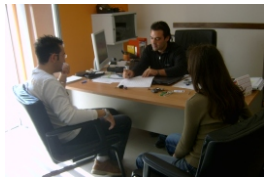
Una nota di colore... in un mondo di gestionali, grigi.

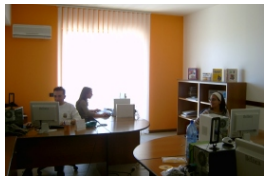
PASSword
informatica & comunicazione

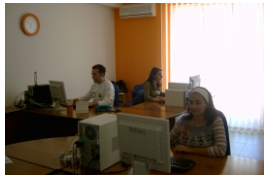
www.maxmagma.it - www.netpassword.it - info@netpassword.it - 0909701746

Attività: Produzione di Software Personalizzato

La PASSword Informatica & Comunicazione produce software personalizzato venendo incontro alle specifiche esigenze di ogni singolo cliente. Uno staff di tecnici specializzati si occuperà di seguire attentamente le necessità e i bisogni degli utenti llungo tutte le fasi di preparazione del progetto. In stretta collaborazione con il referente, nominato in sede di primo contatto, vengono concordati gli obbiettivi del progetto.







Primo Contatto

Nell'approccio iniziale si provvederà ad ascoltare attentamente e ad annotare esattamente le richieste il cliente. Verranno seguite due diverse procedure per le aziende già informatizzate e per quelle che ancora utilizzano solo modalità operative cartacee. Nel primo caso si potranno valutare gli aspetti di inefficienza dei programmi già in uso e provvedere a fornire soluzioni valide, nel secondo caso illustrare le modalità con cui verrà realizzata l'informatizzazione dell'azienda .

Studio di Fattibilità del Progetto

Una volta raccolte le informazioni necessarie viene redatto uno studio di fattibilità del progetto, che si occupa di illustrare la bozza del programma, le specifiche, le condizioni sistemistiche, le fasi operative, i diagrammi di flusso e gli step procedurali. Inoltre si valuteranno i tempi di produzione e i costi di realizzazione.

Redazione della Proposta di Commissione

A questo punto verrà redatta una proposta di commissione o accordo di fornitura, che conterrà:lo studio di fattibilità, Le condizioni di licenza d'uso, le modalità di fornitura dei servizi post vendita, le condizioni economiche generali, Le modalità e le condizioni di pagamento.

Pianificazione Operativa

Successivamente all'accettazione della proposta di commissione, uno staff di tecnici specializzati provvederà a compiere un'analisi operativa del progetto, basandosi sullo studio di fattibilità precedentemente redatto in modo da definire i parametri dell'ambiente operativo, la struttura degli archivi di base e gli stati di avanzamento del progetto. Durante la produzione del software si effettueranno dei test di valutazione delle procedure in modo da verificare l'efficacia dello stato di avanzamento. Il cliente potrà quindi effettuare un riscontro dei problemi oggettivi e potrà proporre delle soluzioni alternative per eventuali miglioramenti. Per ogni stato di avanzamento verrà redatto un verbale di consegna parziale.

Collaudo Finale

Prodotta la struttura finale del software si effettua il collaudo del progetto, in ogni caso sempre suscettibile di future modifiche nell'intento di venire incontro ad ogni esigenza del cliente.

Attività: Servizi di assistenza tecnica

Tutti i nostri software sono supportati da un completo ed efficiente servizio di assistenza e manutenzione. L'utente viene seguito sin dalla prima esecuzione del software, nella fase di addestramento del personale e nei servizi post vendita, in modo tale da permettergli di eseguire nel modo più appropriato tutte le funzioni messe a disposizione dalle procedure. Lo staff tecnico è a disposizione nell'accogliere suggerimenti dettati dall'esperienza pratica del cliente nel proprio settore

Assistenza On-Site

Nelle zone coperte da questo servizio l'utente può usufruire degli interventi di un tecnico specializzato presso la propria sede, tale servizio viene prestato al fine di risolvere problematiche di natura tecnica e sistemistica e nei casi in cui è necessario eseguire un aggiornamento delle procedure

Avviamento ed Istruzione

Alla prima installazione del software, e comunque ogni qual volta venga richiesto, l'utente viene seguito da un tecnico specializzato, sia nell'apprendimento del programma sia nelle scelte operative al fine di trovare la soluzione più efficace ed adatta al tipo di attività da gestire, considerando tutti gli aspetti pratici e fiscali e ponendo come unico fine l'ottimizzazione della gestione aziendale

Assistenza Telematica

Con l'ausilio di un apposito software di teleassistenza precedentemente installato, i nostri tecnici possono intervenire e risolvere eventuali problemi in modo molto tempestivo agendo proprio come se si trovassero sul luogo, unico requisito una buona connessione ad internet o un efficace connessione telefonica.

Assistenza Telefonica

Disponibile per tutti i clienti una equipe di tecnici pronti a risolvere telefonicamente problemi di natura operativa, organizzativa e di istruzione all'uso delle procedure. Tale servizio è attivo nei normali orari d'ufficio, per particolari urgenze è attivo il servizio Full-Service.

Aggiornamenti

Uno staff di tecnici informatici e di esperti fiscalisti lavora costantemente alla ricerca di soluzioni pratiche e veloci al fine di migliorare sempre più l'efficienza delle procedure.Pronti a correggere eventuali problemi riscontrati, fornendo a tutti i clienti procedure continuamente aggiornate. Oltre agli aggiornamenti forniti su nostra iniziativa, i clienti possono richiedere delle modifiche alle procedure in modo da rendere il software sempre più adatto alle proprie esigenze, tali modifiche se di interesse comune vengono fornite gratuitamente a chi le ha richieste ed altrettanto gratuitamente a tutti i clienti che hanno stipulato un contratto di assistenza e manutenzione.

Caratteristiche: Gestione Centri di Distribuzione Food e Non-Food

Soluzione completa per la gestione di centri distribuzione food o non-food, con controllo completo dei punti vendita principali e periferici attraverso procedure stand-alone e web interactive.Il sistema è basato sulla combinazione di due moduli software che interagiscono con una base dati residente nel web server.

Modulo CE.DI.

Il modulo principale installato presso la sede principale di smistamento merce permette di gestire gli acquisti e il carico merci. Dallo stesso modulo si provvede al trasferimento degli articoli ai punti vendita a mezzo documento di trasporto interno tradizionale o a mezzo bolla elettronica, la quale permette il trasferimento informatico degli articoli in modo da avere una gestione statistica direttamente nel punto vendita. Se invece i punti vendita si vogliono gestire totalmente dal Ce.Di. è invece sufficiente trasmettere il documento di trasferimento al web server.

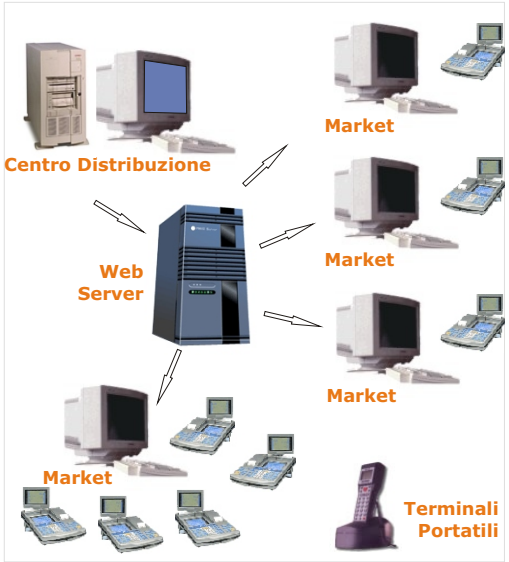
Definizione Prezzi

Dal modulo Ce.Di. È possibile definire prezzi ed offerte personalizzate per ogni singolo punto vendita, I dati verranno resi disponibile alla data effettiva di variazione dei prezzi. Il modulo punto vendita riceverà tali disposizioni e provvederà a trasmetterli alle casse.

Ricezione del Venduto

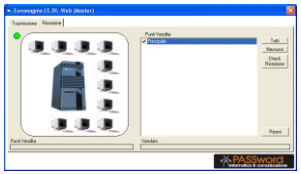
Ogni singolo punto vendita, per mezzo dell'apposito modulo di gestione, ogni giorno o più volte al giorno, riceve dalle casse il venduto, lo processa e lo trasmette al web server il quale lo invia automaticamente al modulo Ce.Di. Il quale provvederà a produrre tutte le statistiche per singolo punto vendita e successivamente per tutta l'organizzazione.

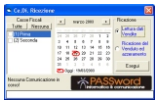
Schema Operativo



Statistiche e contabilità

Dal modulo Ce.Di., e dal modulo Punto Vendita su richiesta, è possibile consultare tutti i tabulati statistici più comuni, quali, giacenze generali e per punto vendita, inventario con valorizzazione al prezzo medio ponderato o all'ultimo prezzo di acquisto, valorizzazione giacenze al prezzo di vendita, ricavi medi periodici, venduto, costo del venduto ecc., Inoltre è possibile richiedere la personalizzazione o la creazione di qualsiasi tabulato statistico. I moduli di gestione dei Centri di Distribuzione così come il programma per la gestione di un singolo punto vendita sono dinamicamente interfacciabili al programma per la gestione contabile, nonche al modulo di fatturazione sia all'ingrosso che al dettaglio.

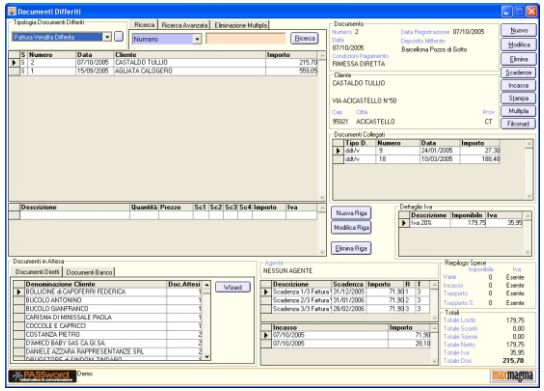




Interfacciabilità

Per venire incontro alle esigenze del cliente anche in termini di sfruttamento delle apparecchiature gia in possesso, sia per il modulo CE.DI. che per il modulo impiegato per un singolo punto vendita, sono state realizzate procedure che permetto il collegamento ai più diffusi registratori di cassa sia nella modalità On-Line che Off-Line. Oltre ai misuratori gia interfacciati è comunque data al cliente la possibilità di richiedere la creazione di un driver specifico per collegare i registratori di cassa in suo possesso.

Caratteristiche: Fatturazione e Documenti Differiti



Attesa Fatturazione

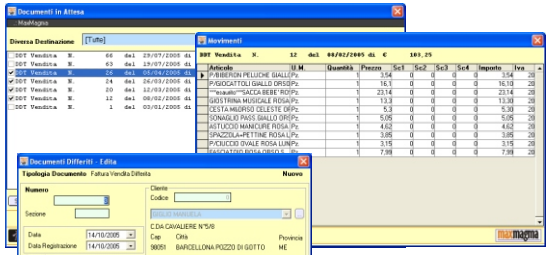
Tutti i DDT emessi e non ancora fatturati vengono posizionati in un area di attesa, all'interno della procedura per la fatturazione differita vengono segnalati tutti i clienti che hanno delle bolle in sospeso da fatturare e tutti i fornitori che hanno consegnato prodotti con DDT per i quali non è ancora stata ricevuta nessuna fattura.

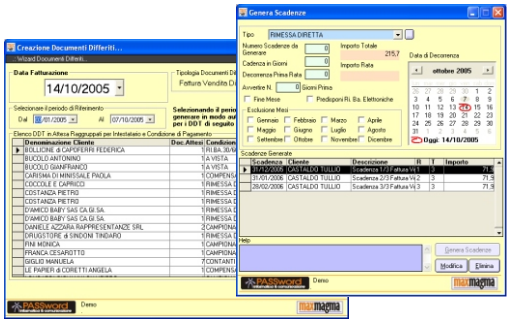
Fatturazione Wizard

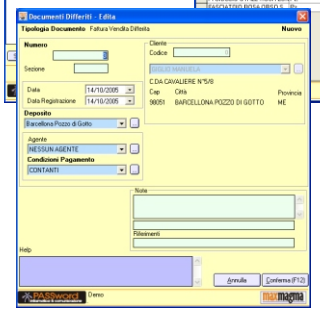
Attraverso il Wizard di fatturazione è possibile fatturare tutte le bolle di un determinato periodo in maniera rapida e precisa. La procedura visualizza tutti gli intestatari e per ciascuno tutte le bolle da fatturate, è possibile visionare per ognuna i prodotti, i prezzi e la scontistica applicata. Nella stessa fase è possibile correggere tutti i dati del DDT senza dover uscire dalla procedura e una volta eseguite le correzioni del caso avviare la fase di generazione e di stampa delle fatture.

Fatturazione Classica

Se non si vuole utilizzare la procedura wizard per la generazione automatica delle fatture è possibile trattare un intestatario alla volta, visualizzare e se necessario rettificare i dati dei DDT da fatturare ed infine confermare la generazione della singola fattura.







Note di Credito Emesse e Ricevute

Dalla stessa procedura è possibile emettere Note di Credito e registrare quelle ricevute dai fornitori. Le Note di credito emesse potranno fare riferimento a Documenti di Reso da Cliente e pertanto valorizzate automaticamente. E' possibile anche in questo caso, aggiungere delle righe descrittive valorizzate o meno, o emettere Documenti non necessariamente riferiti ad un reso, come ad esempio storni per errata fatturazione o storni per promozioni etc.

Righe aggiuntive

Per ogni fattura è possibile inserire righe aggiuntive esclusivamente descrittive o valorizzate che vanno ad incidere sull'importo della fattura stessa. Le stesse vengono classificate e andranno a far cumulo nelle statistiche della voce alla quale si riferiscono.

Scadenze

Per ciascuna delle fatture vengono proposte e generate le scadenze cosi come definite nelle condizioni di pagamento, in ogni caso sarà possibile rettificarle a piacimento prima della stampa del documento.

Fatturazione al Banco

Dalla procedura Documenti Differiti è anche possibile eseguire la fatturazione riferita ad una vendita eseguita al banco e per la quale è stato emesso uno scontrino. Per ottenere questo risultato è sufficiente attribuire la Vendita al Dettaglio ad un cliente e segnalare la richiesta di fattura, lo scontrino risulterà automaticamente nella lista dei documenti da elaborare. Per la generazione valgono le stesse regole e gli stessi principi della fatturazione differita. In questo caso particolare in fattura i prezzi dei singoli articoli saranno riportati comprensivi di Iva e i totali per aliquota verranno ottenuti scorporando gli importi ottenuti. Nella stampa della fattura verrà riportato automaticamente il numero dello scontrino a cui fa riferimento.
Anche per la fatturazione al Banco possono essere gestite sia le scadenze che il pagamento immediato.

Caratteristiche: Moduli disponibili

Magazzino e Fatturazione
- Multimagazzino, Multiaziendale
- Fatturazione Immediata e differita
- Vendita al Banco

Contabilità Prima nota
- Contabilità Clienti, Fornitori, Banche
- Gestione Scadenze Attive e Passive
- Generazione Automatica della Prima Nota

Opzione Fashion
- Integrazione Taglie e Colori in tutti i moduli

Opzione Touch
- Integrazione Vendita Touch al dettaglio

Ordini
- Ordini da Cliente e a Fornitore
- Riordini Automatici in base alla scorta minima e in base a criteri statistici

Agenti
- Contabilità agenti
- Calcolo Compensi Provvigioni e Premi diversificati per listino di vendita e prezzi personalizzati

Produzione
- Distinta Base, con gestione degli scarti
- Produzione in serie
- Produzione a commessa

Lotti e Matricole
- Lotti in ingresso
- Gestione dei termini minimi di conservazione
- Attribuzione automatica dei lotti in fase di Produzione
- Lotti in Uscita
- Gestione delle giacenze per singola partita
- Gestione delle matricole con tracciabilità

Cauzioni
- Gestione dei prodotti con accessori a cauzione, Vuoti, Pedane, Carrelli...

Modulo Contabilità Generale
- Piano dei Conti
- Registrazioni Contabili
- Registri iva
- Prima nota Contabile
- Liquidazioni e Bilanci

Ricevute Bancarie Elettroniche
- Emissione trasmissione e Gestione Ri.Ba. elettroniche Formati CBI

E-Commerce
- Funzione server con trasmissione diretta dei dati al database on-line, Offerte e prezzi personalizzati
- Possibilità di gestire on line B2C e B2B
- Rilevamento automatico ordini
- trasmissione ed aggiornamento in tempo reale delle giacenze

Videocatalogo
- Gestione delle immagini per articolo
- Acquisizione e ridimensionamento automatico
- Impaginazione automatica

Archiviazione Ottica
- Gestione delle immagini per Documenti
- Acquisizione Pilotata
- Visualizzazione e stampa copie documenti
- Integrazione di allegati PDF, Word, Excel e di qualsiasi file archivio a tutte le anagrafiche e documenti, operazioni bancarie, pagamenti ed incassi

Protocollo
- Gestione di cartelle di archiviazione
- 3 Livelli di archiviazione
- Campi personalizzabili
- Archiviazione ottica e documentale associata

Gestione Centri Distribuzione

CE.DI. Master
- Gestione Punti vendita in remoto
- Web Service personalizzato
- Gestione Punti vendita in remoto
- Aggiornamento Prezzi e Offerte in tempo reale

Punto Vendita
(Richiede CE.DI. Master)
- Interazione con CE.DI. Master
- Rilevamento prezzi e Offerte
- Trasmissione Venduto e statistiche
- Stampa etichette, display e frontalini

Call Center
- Gestione e programmazione delle chiamate
- Report dettagliati esiti con richiamo programmato
- Collegamento a centralino telefonico
- Gestione delle comunicazioni Handfree
- Sistema di Messaggistica interna
- Gestione Interventi

Commesse - Officine - Assistenza
- Gestione Accettazione
- Contabilizzazione Materiale Sostituito e Mano d'opera
- Interventi in Garanzia ed Assistenza
- Emissione automatica di documenti fiscali a chiusura commessa

RMA
- Gestione tracciabilità resi da cliente
- Gestione tracciabilità resi a fornitore
- Chiusura pilotata degli RMA

Modulo PalMagma Master
(Richiede almeno 1 PalMagma Client)
- Interazione con Palmari per ordini e tentata vendita
- Ricezione Ordini, Bollettazione e Fatturazione
- Trasmissione automatica aggiornamenti anagrafiche e giacenze ad ogni sincronizzazione sia locale che remota

PalMagma Client
(Richiede PalMagma Master)
- Software per Palmari per ordini e tentata vendita
- Emissione diretta Bolle o Fatture
- Ricezione aggiornamenti e messaggi dalla sede
- Sincronizzazione in locale o in remoto

Notemagma
(Richiede Modulo Videocatalogo)
- Raccolta ordini
- Rilevamento ed acquisizioni immagini
- Collegamento in locale e remoto alla sede centrale per la trasmissione degli ordini acquisiti

Caratteristiche: Interfaccia, Privacy, Sicurezza ed Affidabilità base dati

Riservatezza delle informazioni

- La riservatezza dei dati è garantita da impostazioni personalizzate di accesso a livello di utente. Ogni Utente disporra di un proprio account con privilegi attribuiti ed impostati dal Supervisore.
- I Criteri di autenticazione sono conformi alle disposizioni della legge 196/03 e successive modifica ed integrazioni

Sicurezza ed Affidabilità

- La piattaforma gestionale garantisce affidabilità e sicurezza grazie all'impiego di database relazionali quali Oracle, Microsoft SQL Server, MySql che garantiscono prestazioni performanti, sicurezza massima sul controllo degli accessi e affidabilità nella gestione delle transazioni.
- La piattaforma gestionale garantisce affidabilità e sicurezza anche se viene impiegata la piattaforma free MDBE (Microsoft Data Base Engine), consigliata per installazioni Monoutente o per piccole installazioni Multiutente.

Backup

- I Database relazionali dispongono ciascuno della propria utility che gestisce le copie di sicurezza di ciascun archivio su adeguato supporto.
- Nel caso fosse impiegato MSDBE, la piattaforma gestionale è dotata di una procedura proprietaria che esegue una copia spot del database intero, su disco rigido. Tale copia viene eseguita per ciascun giorno della settimana, in modo da avere sempre più di 7 copie di riserva denominate xxxLunedì, xxxMartedì, xxxGiovedì etc. Vengono comunque conservate le ultima 10 copie.

Interfaccia Intuitiva

- L'interfaccia utente particolarmente curata permette l'utilizzo del programma in modo intuitivo. Ad ogni sezione vengono proposte per mezzo di pulsanti tutte le funzioni e le procedure disponibili per quel modulo, nello stesso modo sono disponibili le procedure statistiche e le stampe disponibili per la particolare sezione.

Help contestuale

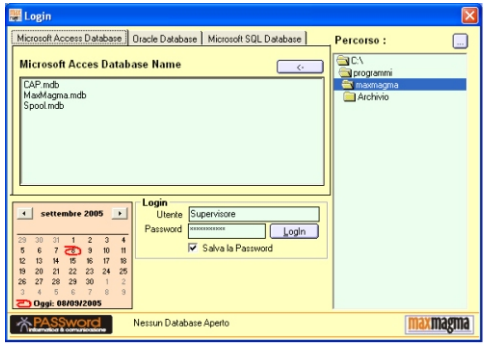
- Tutte le procedure di imput sono guidate per mezzo di descrizioni e note integrative visualizzate a video e riferite al campo di imput che si sta compilando, in modo che sia sempre immediatamente chiaro il tipo di dato richiesto e la modalità di inserimento.

Manuali Operativi

- I manuale cartaceo o in formato elettronico è stato concepito per dare una guida passo passo alle singole operazioni da eseguire per il conseguimento di uno specifico risultato. Inoltre è stata prevista una sezione che sottilinea la filosofia ed i criteri di strutturazione delle procedure. Sono inoltre riportati esempi pratici e consigli tecnici per una migliore fruizione dei servizi offerti dalla piattaforma gestionale

Suggerimenti

- Sempre attenti alle esigenze del cliente, diamo spazio a quelle che sono le richieste specifiche, ma soprattutto forniamo la possibilità concreta di richiedere particolari modifiche che rendano più agevole l'esecuzione delle procedure sia in fase di input che nella produzione di stampe e tabulati statistici che migliorino l'elaborazione e la lettura dei dati inseriti.
- A tal scopo abbiamo creato una sezione "Suggerimenti" dove ogni singolo utente può inserire le proprie richieste di modifica e i suggerimenti per migliorie di tutta la piattaforma.
- Questi dati vengono automaticamente rilevati in sede di aggiornamento ed immediatamente disponibili al servizio di assistenza tecnica, che vaglierà e produrrà gli aggiornamenti necessari per raggiungere lo scopo.



ORACLE DATABASE 10g

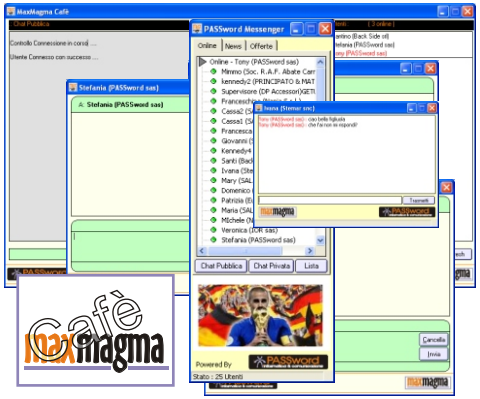
POWERED BY MySQL

Microsoft SQLServer

Microsoft BackOffice® Family Member

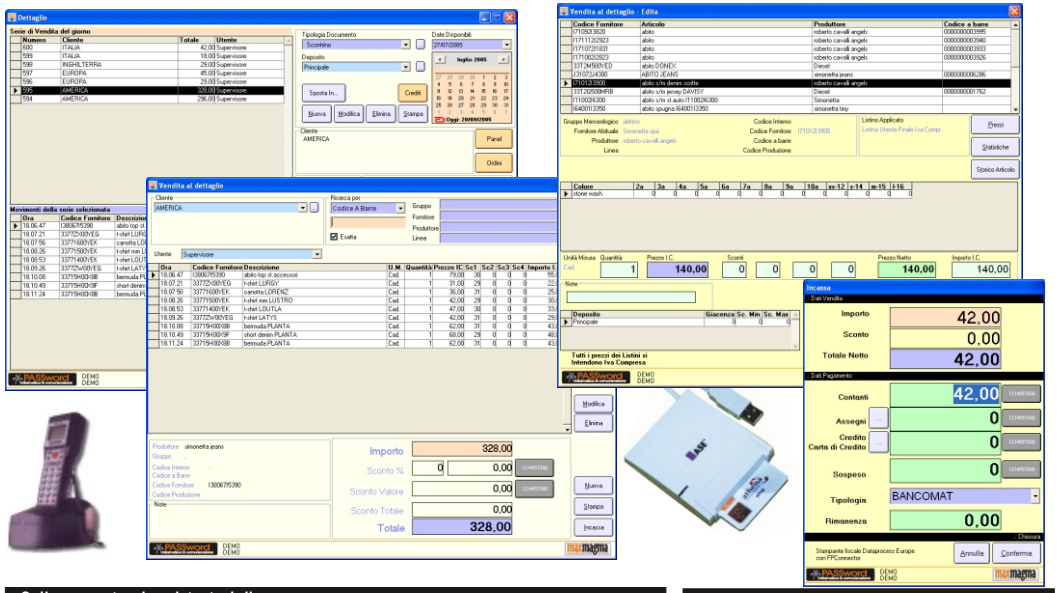
Chat Cafè

- Per essere sempre più vicini agli utenti è stata creato un forum, MaxMagma Cafè, attraverso il quale l'utente può chattare con il servizio di assistenza tecnica, ottenendo immediatamente e senza alcun costo, le soluzioni ai problemi di natura operativa e di organizzazione della piattaforma gestionale.
- Attraverso lo stesso strumento l'utente può dialogare anche con altri operatori di aziende che usufruiscono della stessa piattaforma gestionale, in modo da scambiarsi consigli sull'uso e perché no anche per quattro chiacchiere rilassanti.
- La procedura permette sia di intervenire in una discussione Pubblica, che di aprire una conversazione privata tra due utenti.



Caratteristiche: Vendita al Dettaglio

Attraverso la procedura di vendita al dettaglio è possibile scaricare dal magazzino ogni tipo di articolo. Se il prodotto è riportata l'etichetta stampata con la procedura di etichettatura automatica, agendo con il lettore di barcode il programma rileverà automaticamente anche la eventuale presenza di variante colore e misura, proponendo direttamente la combinazione esatta. Nella ricerca libera il programma elencherà tutti i prodotti che rispondono al criterio impostato e permetterà di selezionare quello desiderato. Nella stessa maschera di ricerca il programma visualizza le giacenze del prodotto in questione, nonché tutti i prezzi definiti per l'articolo, lo storico acquisto, vendite e i totali statistici per ogni tipo di movimentazione.



Collegamento ai registratori di cassa

La piattaforma gestionale prevede il collegamento in modalità On-Line con la maggior parte dei misuratori e le stampanti fiscali in commercio. Questa procedura permette di trasmettere automaticamente i comandi per stampare direttamente le scontrino fiscale, riportando le descrizioni, le quantità e i prezzi dei singoli articoli venduti con gli eventuali sconti praticati.

Chip Card e fidelizzazione del cliente

Il programma è provvisto di una serie di procedure per il collegamento a lettori ASE e la gestione di chip card per raccolte a punti e la fidelizzazione del cliente, per il quale è possibile impostare degli sconti particolari, o dei premi fedeltà al raggiungimento di un obbiettivo. Per la singola card o per il singolo cliente è possibile controllare lo storico con il dettaglio degli articoli acquistati.

Resi da Cliente

In modo totalmente automatico è possibile gestire il reso da cliente con sostituzione dell'articolo con un'altro. Il programma provvederà a generare i movimenti di magazzino necessari per rettificare le rimanenze.

Resi a Fornitore

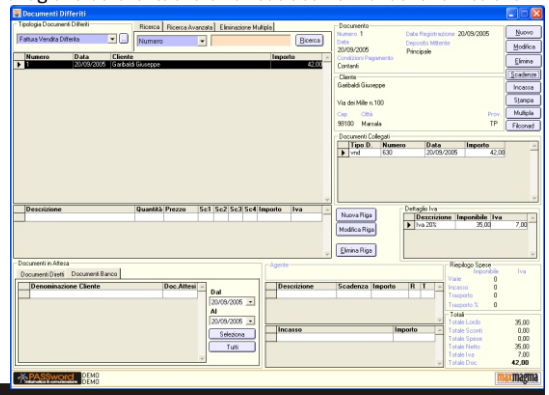
Una procedura guidata, attraverso la lettura delle etichette provvede a generare il DDT di reso a fornitore, scaricando automaticamente gli articoli dal punto vendita, valorizzando l'intera operazione di reso, predisponendo anche la nota di credito che il fornitore emetterà.

Credito e sospesi

Direttamente dalla procedura di incasso è possibile definire una vendita in parte o totalmente a credito o con incasso sospeso, il programma tiene memoria del credito associandolo al cliente in questione, per il quale terrà una scheda contabile aggiornata con i successi pagamenti. E' possibile avere elenchi dei crediti e dei sospesi, con notazione dei ritardi e delle modalità di estinzione del credito.

Fatturazione al Banco

Per mezzo di semplici operazioni è possibile generare la fattura riferita ad una o più vendite al banco, semplicemente inserendo i dati anagrafici del cliente che la richiede e confermandone l'emissione.



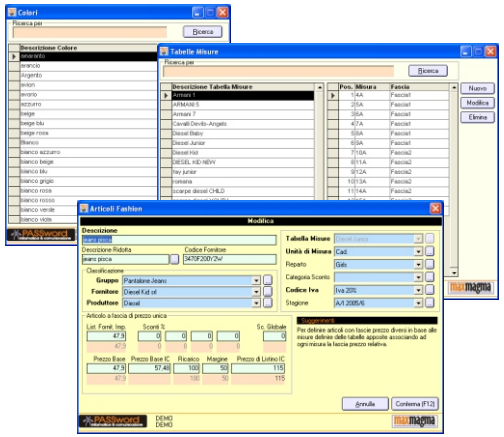
Caratteristiche: Modalità Fashion

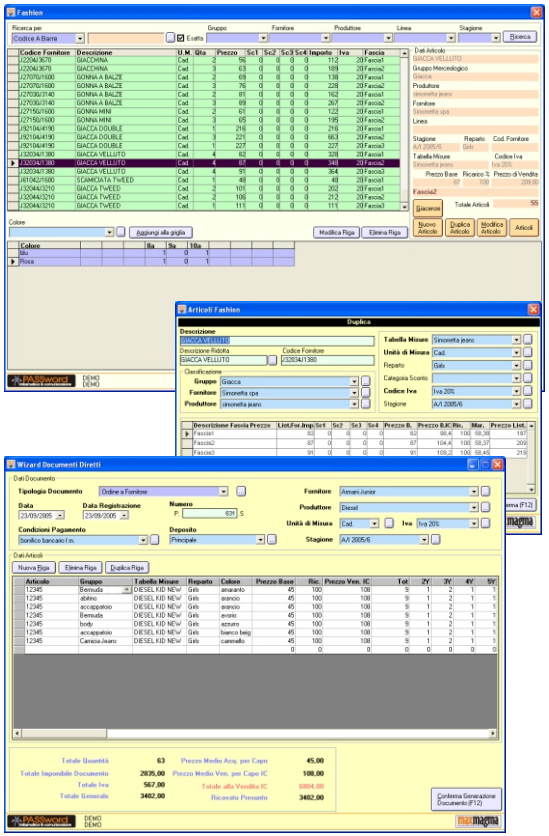
Magazzino

Gestione multideposito della contabilità di magazzino, articoli con infinite varianti colore-misura con giacenze e statistiche sempre visibili e disponibili per singola variante, per singola stagione e per singolo punto vendita. Classificazione degli articoli per Fornitore, Marchio, Gruppo Merceologico e Linea.
Definizione dei Prezzi anche per fasce di misura con calcolo in base al ricarico sul prezzo di acquisto o sul margine dal prezzo di vendita.

Compilazione Ordini e Documenti di Carico-Scarico

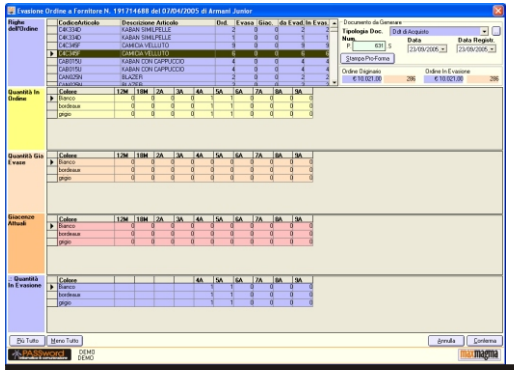
Direttamente dalla procedura di compilazione dei documenti è possibile creare anagrafiche articoli, sia ex novo che sulla base di articoli simili già codificati.
Dalla stessa procedura è possibile definire ed eventualmente modificare tutte le impostazioni dell'articolo in questione, sia dal punto di vista contabile sia dal punto di vista statistico e di classificazione. Una volta definito l'articolo è possibile inserire direttamente nelle griglie le quantità per singola variante colore e misura. Il programma provvede a fornire in tempo reale il totale dei pezzi editati sia relativi all'articolo in questione che per l'intero documento, inoltre calcola il ricavato presunto in base ai prezzi di vendita impostati. Alla conferma dell'inserimento il documento passerà automaticamente in contabilità e per lo stesso potranno essere definite le scadenze per la gestione dei pagamenti. Le scadenze stesse potranno avere una data di decorrenza diversa da quella del documento e comunque potranno essere pianificate e gestite in modo totalmente personalizzato dall'utente



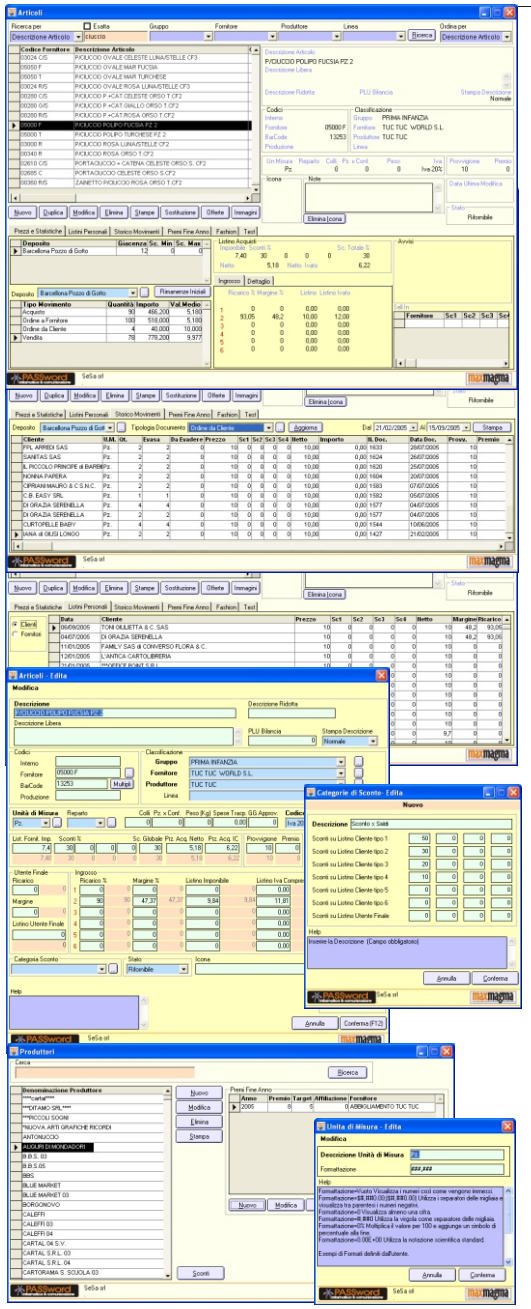


Evasione Ordini ed Etichettatura Automatica

Nella fase di evasione Automatica Ordini il software provvede alla trasformazione interattiva dell'ordine al fornitore in fattura o DDT, con carico totalmente automatico delle quantità totali e per le singole varianti. La procedura è efficace anche nel caso di ordini evasi parzialmente, poiché permette di rettificare manualmente la quantità evasa per singolo articolo. Nella stessa fase è possibile modificare i prezzi di acquisto ed eventualmente riformulare i prezzi di vendita. Vengono riportati inoltre nella comoda visualizzazione a griglia per l'ordine in oggetto, le quantità gia evase, le giacenze attuali e le quantità in evasione.
La fattura generata va automaticamente ad aggiornare la contabilità e la scheda del fornitore, nel caso del DDT, lo stesso va a posizionarsi nell'elenco dei documenti in attesa di fattura da parte del fornitore.
Una volta generato il documento di acquisto, è possibile stampare, in modo totalmente automatico, tutte le etichette dei capi acquistati, in base al modulo preimpostato e personalizzabile direttamente dall'utente. E' possibile includere o escludere eventuali informazioni sull'etichetta, far risaltare il prezzo o il codice impostando diversi colori o scegliendo dimensioni diverse per ogni dato da stampare. Il programma si adatta a qualsiasi tipo di etichetta sia per forma che per dimensione e permette anche di stampare i cartellini con doppio tagliando, in modo che staccando la parte riservata, al cliente rimanga comunque il talloncino con tutte le informazioni utili per eventuali resi. Il sistema è predisposto anche per la stampa su dispositivi antitaccheggio. Per ulteriori informazioni sulla procedura di etichettatura vedi la sezione"Codifica ed Etichettatura automatica"



Caratteristiche: Gestione del Magazzino



Storico Movimenti

Nelle linguette relative alle statistiche è possibile visualizzare immediatamente oltre ai totali per singola tipologia anche lo storico dei movimenti per periodo con riportato il cliente/fornitore gli estremi del documento nonchè i prezzi e gli sconti praticati.

Visualizzazione Tutto & Subito

In tutta la piattaforma gestionale viene integrata la tecnologia che definiamo "tutto & subito" che permette di visualizzare immediatamente più informazioni possibili in un'unica maschera, senza quindi il fastidio di andare a cercare l'informazione nei meandri delle tendine dei menù. Anche quelle sono state sostituite da pratici pulsanti sempre disponibili che avviano procedure contestuali alla procedura che si sta utilizzando.
Nel caso degli articoli per esempio è possibile vedere immediatamente per la lista di prodotti che si sta consultando, tutti i dati riferiti ai prezzi di acquisto e di vendita, alla classificazione statistica, la codifica, le statistiche del periodo e del deposito selezionato nonché le giacenze e le disponibilità di prodotto per ciascun deposito.

Classificazione Statistica

Per ogni articolo è possibile definire diversi livelli di classificazione statistica. Il sottogruppo merceologico di appartenenza e di conseguenza il gruppo a cui fa capo, il produttore o marchio, la linea e il fornitore abituale. Tutte le statistiche potranno essere richieste riportando una o più selezioni incrociate tra le voci di classificazione

Codifica delle referenze

La procedura riconosce univocamente ogni referenza senza alcun bisogno di codifica da parte dell'utente, tuttavia per ogni articoli è possibile riportare il Codice Interno, attribuito direttamente dall'utente che sta perfezionando l'anagrafica, il Codice Fornitore, desunto dal documento di acquisto e attribuito all'articolo dal fornitore. In questo caso sarà possibile riportare un codice per ogni singolo fornitore, le ricerche saranno effettuate sulla totalità dei codici inseriti, si potrà inserire inoltre il codice attribuito all'articolo dalla casa madre, il Codice di Produzione. Per mezzo del Codice a Barre (BarCode) è possibile gestire il singolo articolo o le confezioni multiple, si potrà associare infatti ad un codice particolare il numero di pezzi da movimentare , il prezzo varierà di conseguenza.

Listini di Vendita Fissi, Dinamici e Personalizzati

Direttamente dall'anagrafica degli articoli è possibile definire i listini di vendita partendo dal prezzo di acquisto e impostando il ricarico o il margine desiderato. I prezzi ricavati possono essere ritoccati, in questo caso la procedura si occuperà di ricalcolare le % di ricarico e margine. Si possono definire 6 listini fissi per altrettante categorie di clienti, per ciascuno poi è possibile definire un listino personalizzato per ogni articolo che potrà essere di tipo pubblico, cioè che varia in proporzione con il variare del prezzo di acquisto, o di tipo privato, che rimane bloccato fino a quando l'utente non lo reimposta. I listini personalizzati pubblici vengono compilati automaticamente dalla procedura ad ogni vendita eseguita per il cliente e l'articolo in questione. Oltre a questi listini potranno essere definite delle categorie di sconto in base al gruppo merceologico di appartenenza, al marchio trattato o alla combinazione di entrambi.

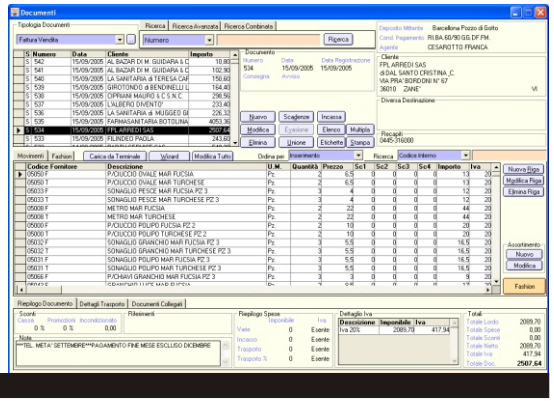
Offerte periodiche

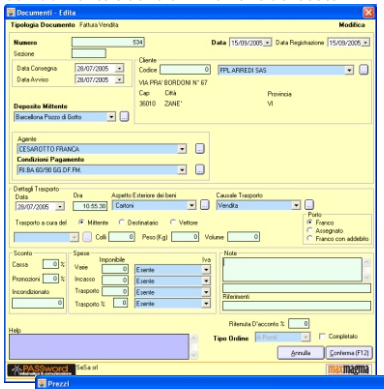
Per un singolo prodotto o per una serie di articoli è possibile definire dei Volantini di Offerta attraverso i quali è possibile impostare un prezzo diverso per un periodo specifico. La procedura provvede in modo totalmente automatico a verificare il prezzo e a proporlo alla vendita in modo adeguato al periodo e all'offerta in questione segnalando inoltre il tipo di offerta e il periodo di validità, una volta terminato il periodo previsto la procedura riproporrà i prezzi originari.
Nel caso la procedura sia collegata a misuratori di cassa in modalità off line i prezzi verranno trasmessi alle casse seguendo i criteri di variazione alle date stabilite nei volantini offerta.

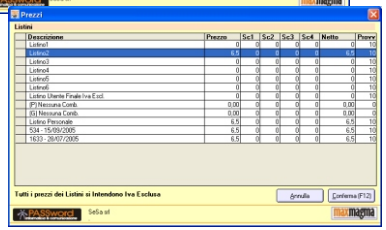
Caratteristiche: Carico, Bollettazione e Fatturazione Immediata

Carico Acquisti

Il Carico Acquisti può avvenire da Fatture immediate oppure da Documento di Trasporto, nel primo caso la contabilizzazione è immediata con la possibilità di definire le scadenze in base alle condizioni di pagamento concordate con il fornitore o di registrare in modo immediato l'avvenuto pagamento. Nel caso del DDT la merce verrà caricata come quantità e valorizzata secondo i prezzi personalizzati o secondo l'ultimo prezzo di acquisto, Per la contabilizzazione il programma posiziona il DDT caricato in una sezione definita "Attesa Fattura" e verrà collegato alla fattura differita non appena disponibile. Il programma permette in ambedue i casi di aggiornare i prezzi di acquisto, in modo totalmente pilotato, permette di generare o se necessario modificare, i prezzi di vendita derivanti dall'aumento o dalla diminuzione del costo.

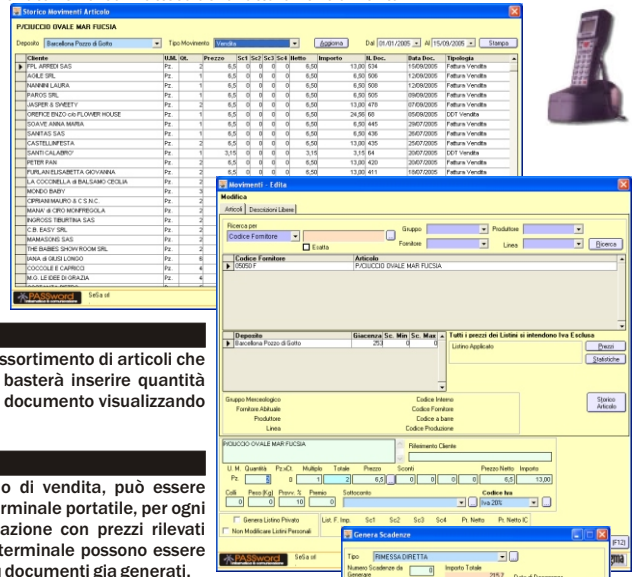






Vendite

La gestione delle vendite a mezzo bolla o fattura viene eseguita dalla stessa procedura, è sufficiente selezionare la tipologia di scarico desiderata. La stessa procedura può essere totalmente automatizzata impostando per ogni singolo cliente il listino da applicare, in modo tale che il programma possa proporre automaticamente il listino di riferimento. E' possibile visualizzare in modo interattivo tutti i prezzi possibili per l'articolo, nonché lo storico delle vendite per il cliente in oggetto. Nella stessa fase e nella stessa modalità interattiva è possibile visionare le statistiche del prodotto in questione, le giacenze e le disponibilità in tempo reale per ogni singolo deposito. Nel caso di fattura il documento viene passato subito in contabilità, le bolle invece vengono posizionate nell'area in attesa della fatturazione differita.



Carico e Scarico da Assortimento

Per ogni cliente e/o fornitore è possibile definire un assortimento di articoli che verranno proposti in fase di edit di un documento, basterà inserire quantità desiderate ed il programma provvederà a generare il documento visualizzando in tempo reale importi e scontistica riservata.

Importazione da terminale portatile

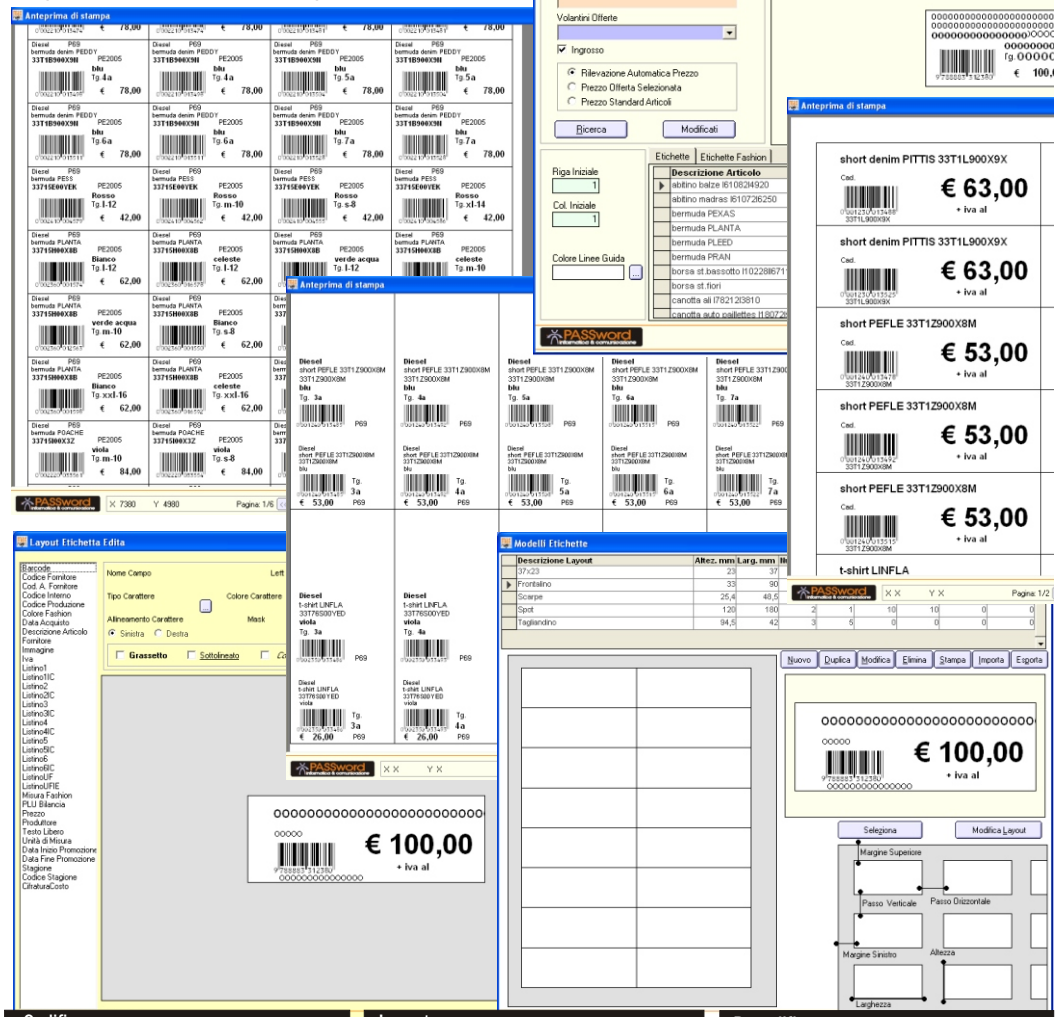
Qualsiasi documento diretto, sia esso di acquisto o di vendita, può essere automaticamente generato prelevando i dati da un terminale portatile, per ogni codice a barre viene creata una riga di movimentazione con prezzi rilevati direttamente dalle impostazioni di listino. I dati del terminale possono essere utilizzati anche per eseguire il controllo quantitativo su documenti gia generati.

Procedure Collegate

Alla sezione documenti diretti sono collegate diverse procedure complementari che facilitano notevolmente la gestione del post bollettazione o fatturazione. La procedura, ad esempio prima della stampa, controlla la corretta generazione delle scadenze e la corretta imputazioni dei dati relativi al trasporto come nel caso del numero dei colli, se qualcuna di queste informazioni è stata omessa o compilata in modo non corretto, genera un avviso e l'utente potrà verificare l'esattezza dei dati inseriti. Direttamente dalla stessa procedura è possibile eseguire il pagamento o l'incasso riferito al documento in oggetto, o visionare tutti i documenti o le operazioni collegate. Si potranno visualizzare le scadenze, gli ordini da cui eventualmente è stato evaso il documento, le fatture che fanno seguito, ed i pagamenti o gli incassi gia eseguiti.

Procedure: Codifica ed Etichettatura Automatica

La piattaforma è dotata di una efficiente e versatile procedura per la etichettatura automatica dei prodotti che permette di predisporre infiniti layout di etichette o talloncini, di spot, display e cartellini offerta utilizzabili in tutte le procedure di stampa etichette. Le etichette possono essere stampate per singolo articolo, selezionando da un elenco predisposto, o per documento. In questo caso verranno stampate tutte le etichette per gli articoli presenti nel documento in quantità pari a quella definita nel documento stesso. Nel caso di articoli in Taglia e Colori verranno stampate anche le caratteristiche corrispondenti.



Codifica

- Generazione automatica dei codici o utilizzo dei codici EAN attribuiti dal produttore
- Gestione tipi di codifica Code39, EAN8, EAN13, UPC, Code128 ,ISBN

Layout

- Predisposizione e stampa di etichette su fogli singoli e moduli continui
- Nessun Limite in dimensioni e numero campi, Testi Liberi ed Immagini
- Talloncini con multi-barcode
- Spot, Display, e cartellini offerta
- Stampa su qualsiasi tipologia di

Decodifica

- Compatibilità con tutti i lettori barcode in emulazione tastiera
- Riconoscimento automatico dello standard impiegato
- Decodifica automatica di codici bilancia Food o Non-Food (Codice Prezzo-Peso)